

ASESORAMIENTO EN VENTAS DIGITALES

Kit Consulting



ASESORAMIENTO EN VENTAS DIGITALES

El principal objetivo de este servicio es establecer la inversión necesaria y las técnicas de marketing digital, incluyendo el aprovechamiento de tecnologías de inteligencia artificial, para mejorar el rendimiento de tus ventas en línea, y realización de un caso de uso adaptado al área de ventas digitales de tu pyme.

Importe de la ayuda	
10 < 50 empleados	6.000€
50 < 100 empleados	6.000€
100 < 250 empleados	6.000€

Actividades

El Asesor Digital Adherido será encargado de realizar una serie de actividades para garantizar la correcta implementación del plan de mejora de tus ventas digitales:

- Analizar la situación actual de tu pyme en ventas digitales, posicionamiento en RRSS y presencia en internet.
- Concienciar a tus empleados sobre la importancia y las técnicas de venta online y marketing digital.
- Definir una estrategia de ventas online y presencia digital (RRSS, posicionamiento en motores de búsqueda, Google Analytics, etc.) a medio y largo plazo, utilizando modelos predictivos basados en IA.
- Desarrollar y ejecutar un caso de uso adaptado a tu pyme utilizando las técnicas apropiadas de inteligencia artificial, en el área de ventas digitales.
- Identificación de oportunidades o posibles usos de la IA en el ámbito de las ventas digitales.